

**IL MARKETING PER CHI VENDE PISCINE**

# TROVA NUOVI CLIENTI CHE DESIDERANO UNA PISCINA

**TUTTO QUELLO CHE DEVI ASSOLUTAMENTE SAPERE  
SE VUOI FAR CRESCERE LA TUA AZIENDA  
ED ACQUISIRE CLIENTI CONSAPEVOLI E DI QUALITÀ  
NELLA TUA SPECIFICA ZONA**



# 5 MOTIVI PER I QUALI DEVI SCEGLIERE VENDIPIISCINE.IT E FIDARTI DEI PROFESSIONISTI

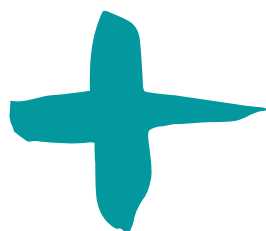
RADDOPPIERAI LE TUE VENDITE

## 1° MOTIVO

**Aumenterai del doppio le tue vendite.**

Ovviamente non è importante che tu sappia in maniera tecnica come si costruisce e realizza un processo di marketing, a questo ci penseranno i miei collaboratori, ma è importante che tu sappia che si tratta di un sistema che genera contatti preselezionati e prequalificati per vendere più piscine.

Insieme daremo qualità al tuo lavoro ed alla tua azienda, permetteremo al cliente di avere una visione molto più reale ed obiettiva della tua realtà, spiegando nel dettaglio cosa è in grado di fare, di come lo fa e del perchè è migliore rispetto a tutte le altre.



**TUTTO QUESTO TI DARÀ  
L'AUTORITÀ NECESSARIA  
PER ESSERE SCELTO DA  
ALMENO IL DOPPIO DI CHI  
OGGI TI SCEGLIE GIÀ!**

## 2° MOTIVO

### Sarai il n.1 nella tua specifica zona.

Definiremo insieme ed in maniera performante per le campagne esattamente dove andare a colpire, ovvero dove butteremo la nostra grande rete da pesca per andare a "catturare" i clienti che stanno cercando un rivenditore ed installatore di piscine, anzi, ancora più specifico: delle piscine che vendi TU!

Una volta che le persone finiranno "nella tua rete" non potranno anzi, non vorranno andare via, poichè troveranno tutto ciò che stanno cercando: un'azienda seria, della loro zona, che gli fa vedere quali sono i problemi ma che da loro anche le soluzioni, potranno leggere delle testimonianze reali di altre persone che hanno risolto i loro problemi affidandosi a te, potranno leggere dei tuoi casi studio e vedere altri tuoi lavori realizzati...

Non avranno bisogno di altro perchè capiranno che sai fare il tuo lavoro, e che sei il professionista che stanno cercando.



TUTTO QUESTO DARÀ AI TUOI NUOVI CLIENTI LA FIDUCIA NECESSARIA PER ESSERE INQUADRATO COME IL N. 1 NELLA TUA ZONA.

### 3° MOTIVO

Valorizzerai al massimo la tua figura di esperto ed imprenditore: le persone acquisteranno le tue piscine perchè si fidano di te.

Molto importante questo punto, merita una specifica! Come accennavo anche del 2° motivo la cosa più importante, ciò che fa muovere davvero chi vuole fare un investimento come quello della piscina non è il prezzo, il brand, la velocità di posa, le stelline di Google... ma è la FIDUCIA che trasmettete a coloro che vengono a conoscenza di Voi. ESATTAMENTE DI VOI, non mi sono sbagliato a scrivere: le persone devono vedervi come abile esperto, capace di risolvere anzi prevenire e fargli vedere i problemi per poi proporre la soluzione migliore. Le persone vogliono sapere la vostra storia, perchè fate questo lavoro, da quanto, il motivo per il quale avete scelto un determinato brand al posto di un altro... le persone VOGLIONO E DEVONO CONOSCERE LA VOSTRA FIGURA DI IMPRENDITORE. Solo così abatteranno la barriera della diffidenza e si fideranno al 100% di Voi. E, di conseguenza, acquisteranno una nuova piscina.



FIDUCIA È LA PAROLA CHE  
ABBATTE QUALSIASI  
BARRIERA...E LA SI DA ALLE  
PERSONE, NON ALLE  
AZIENDE O AI BRAND.

#### 4° MOTIVO

Sarai la soluzione al problema specifico solo ed unicamente delle persone che, nella tua zona, vogliono una piscina e sono alla ricerca del miglior rivenditore ed installatore.

Problema specifico=soluzione specifica.

Una delle leve maggiori su cui va a lavorare il marketing è proprio la SOLUZIONE AD UN PROBLEMA. Posso immaginare cosa tu stia pensando ora: "Ma comprare la piscina non è un problema!" ...ed invece ti sbagli... è un problema perchè le persone devono investire tempo per capire se quell'azienda fa al caso suo, se sono abbastanza bravi, abbastanza veloci, se hanno il modello che si erano immaginati... GRAZIE A VENDIPIUPISCINE.IT LE PERSONE NON PERDERANNO TEMPO, non vorranno andare da altre azienda, da vostri competitor, perchè si fideranno di voi ed avranno compreso che con voi non avranno alcun problema.  
SIETE VOI LA SOLUZIONE.



DARE LA CERTEZZA CHE  
SCEGLIENDO VOI NON  
AVRÀ MAI ALCUN DISGUIDO  
È LA SOLUZIONE AL  
PROBLEMA SPECIFICO DEL  
TUO NUOVO FUTURO  
CLIENTE.

## 5° MOTIVO

Ottimizzerai come mai prima il tuo lavoro e l'organizzazione di tutto il tuo personale.

Grazie al nostro progetto, ogni settimana, riceverai contatti di persone che vogliono essere ricontattate da te per fissare un primo incontro o un sopralluogo. Li contatterai quando desideri con la certezza che stanno cercando un'azienda che installi loro una delle piscine che hai tu, nella tua zona. Inoltre riceverai moltissime altre informazioni che definiremo insieme e che ti permetteranno, nel corso della chiamata, di essere preparato e dare al cliente le risposte che cerca.

Come lo sappiamo? Perché il contatto che ti arriverà sarà di una persona che ha fatto un percorso di preselezione, che ha compreso chi sei i cosa fai, e che ha investito tempo compilando un form complesso, con molte domande (quello che ti ho anticipato poco fa che definiremo insieme) anche complesse o con richiesta di dettagli proprio prequalificare i contatti ed per evitare il "curioso di turno" che compila il form mentre è in fila con il carrello pieno al supermercato il sabato mattina.



**CONTATTERAI SOLO ED UNICAMENTE PERSONE CHE SI ASPETTANO ED, ANZI, ATTENDONO UNA TUA CHIAMATA.**

# COME RIUSCIAMO A FARE TUTTO QUESTO?

Realizzando tutti i materiali di marketing necessari su di Te...perché la gente "deve comprare te" prima delle tue piscine!

Vendipiupiscine.it è un progetto di marketing innovativo, nato per rispondere alle esigenze di alcune aziende del settore che cercavano clienti a cui vendere piscine ma che, attraverso gli strumenti pubblicitari tradizionali, non riuscivano a trovarli.

Utilizziamo tutti i canali e gli strumenti online, dal sito web, ai social network, e/o campagne in Google Adwords, ma elaboriamo anche materiali offline come brochures fisiche che noi chiamiamo "Sales Letter" (lettere di vendita) e biglietti da visita completamente diversi dai soliti che conosciamo...

Tutto questo ti permetterà di ottenere contatti perqualificati di persone che vogliono acquistare ed installare una TUA piscina nella loro proprietà.



Un'azienda che non ha un processo di marketing strutturato verso i suoi potenziali clienti, e che di conseguenza non riesce a mettere in leva il proprio principio di autorità, è destinata al fallimento, o comunque alla sopravvivenza...

e tu devi eccellere, non sopravvivere!

**TI RINGRAZIO PER AVER LETTO QUESTA GUIDA**  
**E SPERO DI SENTIRTI PRESTO!**

Come avrai capito non puoi davvero permetterti di perdere altro tempo!



**MARINO LEONARDI**

Ceo e Co-Founder Vendipiupiscine.it

info@vendipiupiscine.it

+39 335 7171031



**LEGGI COSA DICONO DI NOI**



## Il marketing per chi vende piscine

VENDIPIUPISCINE.IT È UN PROGETTO NATO NEL 2020 PER RISPONDERE ALLE ESIGENZE DI ALCUNE AZIENDE DEL SETTORE CHE CERCAVANO CLIENTI A CUI VENDERE PISCINE, POICHÈ ATTRAVERSO GLI STRUMENTI PUBBLICITARI TRADIZIONALI NON RIUSCIVANO A TROVARLI.

**C**ome faccio a trovare persone, possibili nuovi clienti privati e non, nella mia zona specifica di lavoro che vogliono acquistare ed installare una nuova piscina?

"Tutto è nato da questa semplice domanda che mi è stata posta da un mio cliente che si occupava appunto di vendere ed installare piscine nell'autunno del 2019" ci spiega il Dott. Marino Leonardi, Ceo e Founder di Vendipiupiscine.it. "Da oltre 15 anni io in prima persona, insieme al mio team selezionato di collaboratori esperti, ci occupiamo di marketing per imprese di diversi settori, ma dal 2020 ci siamo specializzati, grazie ai nostri numerosi clienti, nel marketing per rivenditori di piscine interrate e non in tutta Italia".

Vendipiupiscine.it è un progetto nato, dopo aver testato diverse strategie di marketing, esclusivamente per chi vende ed installa piscine in tutta Italia, che permette di raccogliere contatti di persone interessate ad acquistare una nuova piscina nella specifica zona in cui opera l'azienda che si occuperà del lavoro. "Gli strumenti pubblicitari tradizionali non riuscivano a raggiungere i risultati sperati, il cliente modello specifico - continua Marino - mentre grazie al nostro progetto l'azienda che decide di aderire riuscirà a vendere più piscine poichè riceverà contatti diretti di persone che vogliono installare una piscina e sono alla ricerca di un'azienda che soddisfi questa loro necessità. Grazie a Vendipiupiscine.it si andrà a contattare solo ed esclusivamente persone preselezionate e prequali-



**Marino Leonardi,**  
Ceo e Founder di  
Vendipiupiscine.it.

ficite, che hanno già compreso che la tua è l'azienda migliore che si potrà occupare dell'installazione della loro piscina. La persona che andrai a contattare ha bisogno di te."

Quindi Sig. Leonardi perchè un'azienda che si occupa di vendere ed installare piscine dovrebbe aderire al vostro progetto?

"Semplice, principalmente, come suggerisce il nome del progetto stesso, per vendere più piscine a persone che desiderano comprare una piscina interrata o fuori terra per la propria casa; poi chiaramente vanno a braccetto molto altri benefici come ottimizzare il lavoro, essere presenti nel miglior modo possibile nel web e nei social della zona specifica di competenza, ovvero esattamente dove vogliono lavorare. Il marketing è una disciplina che aiuta a vendere, nel 2021 non puoi permetterti di sottovalutare questo aspetto. Vendere grazie al passaparola, ai suggerimenti di amici o parenti è un processo lento e non controllabile. Grazie ai contatti che otterrai con il progetto Vendipiupiscine.it aumenterai del doppio la tua vendita di piscine". Per maggiori informazioni ed aderire al progetto visita il sito [www.vendipiupiscine.it](http://www.vendipiupiscine.it)

F

● "Oggi Vendipiupiscine.it è primo in Italia come strumento di raccolta di contatti di persone che vogliono comprare una piscina e cercano un'azienda affidabile a cui affidarsi."



L'INTERVISTA

a cura della divisione Marketing e Promotion



## FINALMENTE IN ITALIA UN PROGETTO PER VENDERE PIÙ PISCINE

**vendipiupiscine.it è un progetto di marketing nato nel 2020 per rispondere alle esigenze di alcune aziende del settore che cercavano clienti a cui vendere piscine, poiché attraverso gli strumenti pubblicitari tradizionali non riuscivano a trovarli.**

Se avete un'azienda che si occupa di vendere ed installare piscine interrate e non, per privati o strutture ricettive, di qualsiasi brand e volete vendere di più leggete con attenzione questo articolo, in cui il Dott. Marino Leonardi, Ceo e Founder di vendipiupiscine.it, spiega un innovativo sistema di marketing pensato ed ideato con l'obiettivo di aumentare il numero di vendite di piscine.

"Oggi vendere piscine, anzi mi correggo, trovare dei potenziali clienti che hanno la necessità o il desiderio di acquistare ed installare una piscina in una specifica zona, quella di competenza dell'azienda in questione non è affatto semplice. I metodi e gli strumenti pubblicitari tradizionali, quelli che la maggior parte delle aziende utilizzavano fino a qualche

# Millionaire



mese fa non sono più performanti, per questo ora più che mai è fondamentale, anzi necessario, affidarsi a dei veri esperti per riuscire in questa impresa. Da oltre 15 anni io in prima persona, insieme al mio team selezionato di collaboratori esperti, ci occupiamo di marketing per imprese di diversi settori, ma dal 2020 ci siamo specializzati, grazie ai nostri numerosi clienti, nel marketing per rivenditori di piscine interrate e non in tutta Italia".

**"Oggi Vendipiupiscine.it è primo in Italia come strumento di raccolta di contatti di persone che vogliono comprare una piscina e cercano un'azienda affidabile a cui affidarsi."**

Vendipiupiscine.it è un progetto nato, dopo aver testato diverse strategie di marketing, esclusivamente per chi vende ed installa piscine in tutta Italia, che permette di raccogliere contatti di persone interessate ad acquistare una nuova piscina nella specifica zona in cui opera l'azienda. Grazie al nostro progetto di marketing verticale - continua Marino - ed attraverso tutti i vari strumenti e canali che andremo a sviluppare e gestire per coloro che ci daranno fiducia e decideranno di diventare partner di

vendipiupiscine.it, raggiungeremo il cliente target che si sta cercando: ovvero colui che nella zona specifica di competenza è alla ricerca di un rivenditore ed installatore di piscine perchè ne vuole acquistare una".

Aspetti un attimo Dott. Leonardi, ci sta dicendo che quindi sarete in grado di dare all'azienda contatti di persone preselezionate, pronti da lavorare, che hanno già deciso di voler installare una piscina e che desiderano farlo con l'azienda specifica in questione? "Esatto, proprio così! Hai compreso perfettamente la grande potenzialità che differenzia questo sistema di marketing ha rispetto a tutti gli altri: portare al rivenditore di piscine un contatto reale, vero, di una persona interessata ad installare una piscina con la sua azienda, che consapevolmente, dopo aver fatto un percorso ad hoc che gli ha permesso di comprendere perchè rivolgersi alla sua azienda, compila un form per essere ricontattato per iniziare una trattativa commerciale, che procederà con sopralluogo e preventivo".

"Vorrei concludere dandovi qualche numero: le oltre 50 aziende in tutta Italia che già quest'anno hanno aderito al progetto sono enormemente soddisfatte, hanno ottenuto in media oltre 150 contatti con una percentuale di chiusura mai inferiore al 10%. Direi che non c'è bisogno di aggiungere altro, invito solo tutti i rivenditori ed installatori italiani di piscine ad investire su sé stessi, sulla propria azienda, per vendere più piscine. Per info e adesioni: [www.vendipiupiscine.it](http://www.vendipiupiscine.it)"





## Il nuovo modello di marketing per chi vende piscine

Vendipiupiscine.it: il primo sistema in Italia che opera come strumento di raccolta di contatti di persone che vogliono comprare una piscina e cercano un'azienda affidabile a cui affidarsi.

Vendipiupiscine.it è un progetto nato nel 2020, per rispondere alle esigenze di alcune aziende che cercavano clienti a cui vendere le piscine, ma che con gli strumenti pubblicitari tradizionali non riuscivano a trovarli.

Marino Leonardi, Ceo e Founder di Vendipiupiscine.it, che da oltre 15 anni si occupa in prima persona, di marketing per imprese di diversi settori, dal 2020, vista la richiesta, con il suo selezionato team di esperti si è specializzato nel marketing per rivenditori di piscine interrate e non in tutta Italia. Ci facciamo raccontare proprio da lui di cosa si tratta.

"Dopo aver testato diverse strategie di marketing abbiamo realizzato un sistema per aiutare le aziende che rivendono e installano piscine a venderne di più. Il problema fondamentale che ci avevano posto era: "Come faccio a trovare le persone nella mia zona di lavoro che vogliono una piscina?" Abbiamo così elaborato un sistema di marketing, che abbraccia tutte le sue dimensioni, in grado di far comprendere all'utente finale, alla ricerca di un'azienda affidabile ed in grado di risolvere il suo specifico problema, ovvero installare una nuova piscina, che tua tua azienda è quella giusta."

Continua Marino - "Vorrei parlare direttamente ai titolari di aziende che producono o vendono ed installano piscine in tutta Italia: vendipiupiscine.it permetterà alla tua azienda di ottenere settimanalmente dei contatti preselezionati e

prequalificati di persone che vogliono comprare una piscina interrata o fuori terra per la propria casa. Questo ti permetterà di vedere più piscine e di ottimizzare il tuo lavoro e quello della tua squadra. Se ad oggi la tua arma vincente, quella che ti permette di trovare nuovi clienti, è il passaparola va bene, ma è un sistema lento e non sempre performante. Se davvero vuoi aumentare del doppio le vendite delle tue piscine vai su [www.vendipiupiscine.it](http://www.vendipiupiscine.it) compila il form e sarai contattato da un nostro operatore per i dettagli".



## Vendipi piscine.it: il nuovo sistema di marketing per le aziende italiane che vendono ed installano piscine

Un progetto ideato per aziende del settore che installano piscine in grado di generare contatti preselezionati e consapevoli.

Siamo qui oggi con **Marino Leonardi, fondatore e creatore del progetto "vendipi piscine.it"**. Questo progetto ha suscitato il nostro interesse, perché è uno dei pochi sistemi di marketing strutturati in maniera verticale solo per le aziende italiane che operano nel settore dell'installazione di piscine interrate e non.

**Buongiorno Leonardi, come è nata l'idea di realizzare un progetto di marketing solo per le aziende che vendono ed installano piscine?**

«Buongiorno a Lei. Come prima cosa la ringrazio di averci dato la possibilità di essere intervistati e di presentarci al vostro pubblico, che reputo di assoluto valore. Vede "vendipi piscine.it" è nato da

un'esigenza specifica, anzi a dire la verità sono stati proprio alcuni miei clienti con cui collaboro da anni che mi hanno posto proprio la domanda:

"Come faccio a trovare persone, possibili nuovi clienti privati e non, nella mia zona specifica di lavoro che vogliono acquistare ed installare una nuova piscina?". Ci tengo a precisare che da oltre 15 anni io in prima persona, insieme al mio team selezionato di collaboratori esperti, ci occupiamo di marketing per imprese di diversi settori, ma dal 2020 ci siamo specializzati, grazie ai nostri numerosi clienti, nel marketing per rivenditori di piscine interrate e non in tutta Italia e, dopo diverse prove, abbiamo elaborato un modello di marketing che risponde a questa loro esigenza».

### DI COSA SI TRATTA

**«Vendipi piscine.it è un progetto nato nel 2020 per rispondere alle esigenze di alcune aziende del settore che cercavano clienti a cui vendere piscine, poiché attraverso gli strumenti pubblicitari tradizionali non riuscivano a trovarli. Vengono utilizzati tutti i canali e gli strumenti online, dal sito web, ai social network, e/o campagne in Google Adwords, ma anche l'utilizzo di materiali offline come brochures fisiche che noi chiamiamo "Sales Letter" (lettere di vendita), e/o biglietti da visita completamente diversi dai soliti che conosciamo... tutto questo permetterà a coloro che sposteranno il nostro progetto di ottenere contatti per qualificati di persone che vogliono acquistare ed installare una piscina nella loro proprietà».**

«Gli strumenti pubblicitari tradizionali non riuscivano a raggiungere i risultati sperati, ovvero il cliente modello specifico - continua Marino - mentre grazie al nostro progetto l'azienda che decide di aderire riuscirà a vedere più piscine poiché riceverà contatti diretti di persone che vogliono installare una piscina e sono alla ricerca di un'azienda che soddisfi questa loro necessità. Grazie a Vendipi piscine.it si andrà a contattare solo ed esclusivamente persone preselezionate, per qualificate

che hanno già compreso che la tua è l'azienda migliore che si potrà occupare dell'installazione della loro piscina. La persona che andrai a contattare ha bisogno di te».

**Quindi Sig. Leonardi perché un'azienda che si occupa di vendere ed installare piscine dovrebbe aderire al vostro progetto?**

«Semplice, principalmente, come suggerisce il nome del progetto stesso, per vendere più piscine a persone che desiderano comprare una piscina interrata o fuori terra per la propria casa; poi chiaramente vanno a braccetto molto altri benefici come ottimizzare il lavoro, essere presenti nel miglior modo possibile nel web e nei social della zona specifica di competenza, ovvero esattamente dove vogliono lavorare. Il marketing è una disciplina che aiuta a vendere, nel 2021 non puoi permetterti di sottovalutare questo aspetto. Vendere grazie al passaparola, ai suggerimenti di amici o parenti è un processo lento e non controllabile. Grazie ai contatti che otterrai con il nostro progetto di marketing

Vendipi piscine.it aumenterà del doppio la tua vendita di piscine».

**Grazie molte per il suo tempo Sig. Leonardi, prima di lasciarci potrebbe accennarci qualcosa sull'andamento dei progetti che sono già stati avviati quest'anno?**

«Certo, anzi con molto piacere. Le oltre 50 aziende in tutta Italia che già quest'anno hanno aderito al progetto sono enormemente soddisfatte, hanno ottenuto in media oltre 150 contatti con una percentuale di chiusura mai inferiore al 10%. Direi che non c'è bisogno di aggiungere altro, noi nel nostro piccolo cercheremo sempre aiutare quegli impresari che vogliono migliorare la loro comunicazione nei confronti dei propri potenziali clienti. La storia insegna, ed è proprio nei momenti come questi che bisogna rimboccarsi le maniche, investendo su se stessi e sulla propria azienda. Invito tutti Voi imprenditori che state leggendo a contattarci ed iniziare una collaborazione. Un carissimo saluto da me e tutto il mio staff. A presto!».



Marino Leonardi, fondatore e creatore di vendipi piscine.it

Avvicina al QR CODE qui a lato la fotocamera del tuo cellulare e scopri vendipi piscine.it



La tua impresa diventerà il punto di riferimento per coloro che desiderano acquistare una piscina nella zona specifica in cui opera la tua azienda.





Avvicina al QR CODE qui a lato la fotocamera del tuo cellulare e scopri vendipiupiscine.it



**La tua impresa diventerà il punto di riferimento per coloro che desiderano acquistare una piscina nella zona specifica in cui opera la tua azienda.**

**C**ome faccio a trovare persone, possibili nuovi clienti privati e non, nella mia zona specifica di lavoro che vogliono acquistare ed installare una nuova piscina? «Tutto è nato da questa semplice domanda che mi è stata posta da un mio cliente che si occupava appunto di vendere ed installare piscine nell'autunno del 2019 - ci spiega il Dott. Marino Leonardi, Ceo e Founder di Vendipiupiscine.it - Da oltre 15 anni io in prima persona, insieme al mio team selezionato di collaboratori esperti, ci occupiamo di marketing per imprese di diversi settori, ma dal 2020 ci siamo specializzati, grazie ai

**"Oggi Vendipiupiscine.it è primo in Italia come strumento di raccolta di contatti di persone che vogliono comprare una piscina e sono alla ricerca di un'azienda esperta ed affidabile a cui affidarsi."**

**È fondamentale avere una strategia di marketing specifica.**

poichè riceverà contatti diretti di persone che vogliono installare una piscina e sono alla ricerca di un'azienda che soddisfi questa loro necessità. Grazie a Vendipiupiscine.it si andrà a contattare solo ed esclusivamente persone preselezionate e prequalificate, che hanno già compreso che la tua è l'azienda migliore che si potrà occupare dell'installazione della loro piscina. **La persona che andrai a contattare ha bisogno di te.**

**Quindi Sig. Leonardi perchè un'azienda che si occupa di vendere ed installare piscine dovrebbe aderire al vostro progetto?**

"Semplice, principalmente, come suggerisce il nome del progetto stesso, per vendere più piscine a persone che desiderano comprare una piscina interrata o fuori terra per la propria casa; poi chiaramente vanno a braccetto molto altri benefici come ottimizzare il lavoro, essere presenti nel

miglior modo possibile nel web e nei social della zona specifica di competenza, ovvero esattamente dove vogliono lavorare. Il marketing è una disciplina che aiuta a vendere, nel 2021 non puoi permetterti di sottovalutare questo aspetto. Vendere grazie al passaparola, alle recensioni positive a voce o ai suggerimenti di amici o parenti è un processo lento e non controllabile. Grazie ai contatti che otterrai con il progetto Vendipiupiscine.it aumenterai del doppio la tua vendita di piscine».

**Come deve fare un'azienda per aderire al progetto?**

«In realtà è molto semplice. Se hai deciso che è giunto il momento avere contatti prequalificati, di valore e consapevoli ti basterà entrare nel nostro sito: [vendipiupiscine.it](http://vendipiupiscine.it) e compilare il form contatti: un nostro consulente ti contatterà per iniziare il processo di lavoro per costruire tutto ciò che serve ed in una decina di giorni lanceremo il progetto. Ad oggi hanno già aderito oltre 50 rivenditori in tutto il territorio nazionale e contiamo di arrivare almeno a 300 nei prossimi 24 mesi».

**Grazie Sig. Leonardi e buona fortuna!**

«Grazie a voi. Noi, nel nostro piccolo, cercheremo sempre aiutare quegli imprenditori che vogliono migliorare la loro comunicazione. La storia ci dice che è proprio nei momenti come questi che bisogna investire su se stessi e sulla propria azienda!»

**Ulteriori dettagli ed il form da compilare per l'adesione al progetto sono nel sito [www.vendipiupiscine.it](http://www.vendipiupiscine.it)**

nostri numerosi clienti, nel marketing per rivenditori di piscine interrate e non in tutta Italia».

**Vendipiupiscine.it è un progetto nato nel 2020, dopo aver**

testato diverse strategie di marketing, esclusivamente per chi vende ed installa piscine in tutta Italia, che permette di raccogliere contatti di persone interessate ad acquistare una nuova piscina nella specifica zona in cui opera l'azienda che si occuperà del lavoro.

«Gli strumenti pubblicitari tradizionali non riuscivano a raggiungere i risultati sperati, il cliente modello specifico - continua Marino - mentre grazie al nostro progetto l'azienda che decide di aderire riuscirà a vendere più piscine

**Grazie a vendipiupiscine.it le aziende di settore raggiungeranno nuovi potenziali clienti consapevoli.**



## I RISULTATI DEI NOSTRI CLIENTI



NAUEL  
WWW.PISCINAMIA.COM

“ La mia azienda da anni è specializzata in giardinaggio a Imola. Sono molto conosciuto ed apprezzato nella mia città e nel circondario. Ho deciso di rivolgermi a Vendi più piscine grazie ad alcune loro pubblicità e da quel momento tutto è cambiato. Sono stati davvero in grado di risolvere il mio problema, ed inoltre grazie ai materiali che hanno elaborato per me, sia online che fisici, ho avuto molte più richieste di preventivo per installare una piscina naturale in tutta la mia zona. La cosa sorprendente è che fin dal primo contatto, avevo il piacere di parlare con persone informate che, ovviamente avevano bisogno di un professionista che gli spiegasse nel dettaglio come si sarebbero svolti i lavori e come procedere con la parte burocratica, ma almeno non rimanevano delusi o addirittura stupiti quando scoprivano il prezzo delle piscine. Sono molto soddisfatto di tutto quello che lo staff di Vendi più Piscine stanno facendo per me e la mia azienda, sono dei veri professionisti nel loro campo, quello del marketing! Per questo probabilmente ci troviamo molto bene a collaborare, grazie a loro ho rinnovato il mio sito internet, implementato la mia presenza sui social, stilato una serie di mail e articoli per il mio blog. Nel mondo di oggi, soprattutto nel nostro settore, penso che qualsiasi azienda strutturata e con voglia di crescere debba fare marketing, per questo, consiglio vivamente a tutte le aziende come la mia, Vendi più Piscine, sicuramente sarà il vostro braccio destro, in grado di suggerirvi sempre la miglior strategia possibile da sviluppare ed in grado di darvi tutti gli strumenti adatti per comparire al meglio verso i propri clienti. ”



TITOLARE DI PISCINE BLU PROJECT  
BLU PROJECT

“ Grazie a Vendere più Piscine ho visto la luce in fondo al tunnel! L'azienda in cui sono socio è una realtà storica, da oltre 40 anni siamo specializzati in giardinaggio, ed operiamo fornendo soluzioni personalizzate principalmente nella provincia di Bari. Come ho conosciuto Vendere più Piscine? Online! Ero alla disperata ricerca di un'azienda esperta di marketing in grado di potenziare la mia presenza nel web in modo efficace. Navigando su internet, ho trovato vari portali ed agenzie, ma sono stato subito colpito da Vendere più Piscine perché era specializzata proprio nel mio settore! Li ho subito contattati per avere la conferma che potessero fare al caso mio e, che dire, sono davvero molto soddisfatto! Non solo hanno risolto il mio problema principale con strumenti e materiali specifici che hanno elaborato apposta per me, ma si occupano tutt'ora del mio piano marketing, sia online (sito, blog, social ecc...) sia con materiale fisico da dare alle persone durante una mia trattativa. Consiglio davvero a tutte le realtà del mio settore di farsi affiancare. ”

## I RISULTATI DEI NOSTRI CLIENTI



TITOLARE DI POOLSTECH  
UDINE

“ La mia azienda dal 2003 è al fianco di coloro che vogliono installare nel loro giardino una piscina. Da quando collaboro con Vendi più Piscine ho avuto molti contatti che tuttora sto lavorando. Un amico mi ha consigliato il Team di “Vendi più Piscine”. Inizialmente ero un po' scettico su contattarli o meno, sono ormai 20 anni che me la cavo da solo, ma in questo ultimo periodo (in particolare dall'estate 2020) andare in ufficio era diventato un incubo! Il telefono sembrava impazzito, la mail sempre piena e le persone mi contattavano facendomi mille domande sulle nostre piscine, facevo tantissimi sopralluoghi, e stilavo montagne di preventivi... La delusione delle persone era palese. Le persone che mi contattavano avevano in testa una gran confusione, ed io perdevo tempo, un sacco di tempo, senza raggiungere l'obiettivo sperato. Vendi più Piscine ha fatto centro e mi ha risolto una volta per tutte questo problema! Sono dei veri professionisti nel campo del marketing ed hanno elaborato per me dei contenuti, sia online che cartacei, per i miei nuovi potenziali clienti spiegando loro come stanno davvero le cose METTENDO IN LEVA le mie competenze. Adesso quando rispondo al telefono, che vi posso assicurare suona parecchio, parlo con persone consapevoli, preparate che vogliono davvero una piscina nel proprio giardino. I preventivi sono sempre molti, ma le reali installazioni altrettanto! Sono estremamente contento di aver superato, in un certo senso, il mio orgoglio ed essermi rivolto ai professionisti di Vendi più Piscine. Consiglio alle imprese specializzate come la mia di contattarli, avranno davvero un asso nella manica in grado di fargli vincere ogni mano!”

**VENDI** PISCINE

**IL MARKETING PER CHI VENDE PISCINE**



# VENDI PISCINE

[vendipiupiscine.it](http://vendipiupiscine.it)  
[info@vendipiupiscine.it](mailto:info@vendipiupiscine.it)  
IL MARKETING PER CHI VENDE PISCINE

